

Aquatech Amsterdam 2002

Den 19:e upplagan av Aquatech-mässan arrangerades i Amsterdam 1-4 oktober 2002. Aquatech är årligt återkommande internationell mässa som fokuserar på teknik för dricksvatten, processvatten och avloppsvatten.



Sedan 5 år hålls mässan vartannat år i Asien och vartannat i Amsterdam. Den 2-4 oktober nästa år går Aquatech 2003 av stapeln i Bangkok.

Anläggningen, Amsterdam RAI, där mässan hölls är kanske inte så stor, bara hälften så stor som Älvsjömässan i Stockholm, men det som gör Aquatech 2002 så speciellt är just fokuseringen på vattenbehandling. Över 700 företag från 22 länder ställde ut.

I mässkatalogen var utställarna indelade efter produkter. Totalt 394 produkter fanns listade. Givetvis fanns många utställare med under ett flertal olika produktgrupper. Nedan visas ett utdrag ur listan som visar mångfalden på utbudet:

<u>Produkt</u>	<u>Antal utställare</u>
----------------	-------------------------

Kondensatrening	6
RO-teknik	50
UF-teknik	42
Aktivt kol	47
EDI-teknik	10
Mobila anläggningar	30
Korrosionsinhibitorer	13
Oljeseparatorer	28
Doseringsutrustning	27

Dessutom visades ventiler, pumpar, armaturer, filter och filter media, kyltorn, slamavskiljare, flockningsanläggningar, UV och mycket, mycket mer.

RO-anläggningar från svenska leverantörer innehåller i stort sett samma komponenter. Det är t.ex.: RO-membran från DOW, tryckrör från Phoenix Vessels, pumpar från Grundfos etc. Man kan fråga sig varför det är så när det finns ett så stort utbud av tillverkare och leverantörer. Är "alla" överens om att det är detta som är det bästa på marknaden vad gäller pris och kvalitet eller är det bekvämligheten som styr?

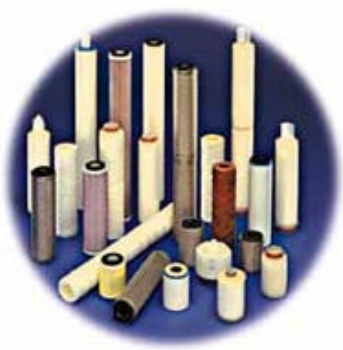
Det slår mig att den som vill starta ett företag med ett komplett program för vattenbehandling kan lätt hitta alla tillverkare och leverantörer på Aquatech som behövs för att komma igång.

Att en stor del av Europa och kanske framför allt Holland har ont om vatten syns på mässan. Många mindre företag som vänder sig till konsumentmarknaden var representerade. Det var små och stora filter, filter som monterades på vattenkran och i duschar, filter i tillbringare med omrörning mm.

Kompletterat med en uppsjö av filterpatroner i alla möjliga små storlekar och för lika många ändamål.

Många av de över 700 utställarna kom från östländerna. Som ett exempel kan nämnas ett turkiskt företag som levererat större vattenreningsanläggningar till dem inhemska kraftindustrin i många år och som nu såg tiden mogen att söka nya marknader för lokalt tillverkade produkter.

UF-filtrering är en teknik på frammarsch. Det blir allt vanligare i Sverige inom vårt teknikområde och på mässan fanns ett flertal olika tekniska lösningar med UF. Det var framför allt för rening och desinficering av dricksvatten där bakterier och virus filtreras bort men även andra applikationer visades. Ett flertal olika tekniska lösningar och membrantyper ställdes ut.



En ny trend inom vattenbehandlingen är design. Vad t.ex. sägs om en strömlinjeformad RO-anläggning från Schweiz.

Är detta vad vi kan förvänta oss inom området standardprodukter? Det ligger nära till hands att dra paralleller till Nokias framgång med designade produkter på mobiltelefonmarknaden.

En annan trend är avhärdningsfilter och doseringspumpar med avancerad elektronik. Inbyggda processorer som ger möjlighet till uppkoppling till styrsystemet är säkert bra för uppföljning och service på distans men frågan är om inte användarvänligheten kommer i skymundan.

Visst kan det vara bra att direkt på en skärm i kontrollrummet se exakt hur stor en dosering är eller hur mycket salt som förbrukats under senaste veckan men utrustning som kräver att en serviceteknikern ansluter sin bärbara dator för att kunna utföra service kommer ställa ökande krav på servicepersonal och säkerligen medföra ökade priser för underhåll och service då allt mer tjänster måste köpas från leverantörerna.



Den mest spektakulära skapelsen återfanns dock i KSB's monter. Den blinkade och rök och flåsade och pös!?



Sammanfattningsvis kan jag varmt rekommendera ett besök på Aquatech i Amsterdam, eller varför inte Bangkok, till såväl leverantörer som slutanvändare.

Mässan ger återförsäljare tillfälle att hitta nya leverantörer och diskutera med befintliga tillverkare. För slutanvändare av vattenbehandlingsutrustningen eller andra produkter ges möjligheter att diskutera problem och möjligheter direkt med en tillverkare istället för att få en omedveten eller medveten filtrerad information från den svenska återförsäljaren.



Även den sociala biten är viktig. Utbyte av idéer och skvaller i monterar eller på kvällens besök på krogen kan ofta ge mer än själva mässan.

Om du vill ta del av mässkatalogen eller annan information från mässan, skicka ett mail till: mats@hellmanvatten.se

Läs mer på www.aquatechtrade.com

Mats Hellman

